

Konditionen, **die sich lohnen**

Im Preis enthalten sind **Umsetzungsplan, Exklusiv-Transferwebinar (live oder Aufzeichnung) sowie das Mittagessen inklusive Softgetränke, Tagungsgetränke und Kaffeepausen. Ihre schriftliche Anmeldung ist verbindlich. Eine Stornierung bis einschließlich 02. September 2016 ist kostenfrei, Stornierungen danach sind zu 100% kostenpflichtig.** Die Nennung eines Ersatzteilnehmers ist selbstverständlich jederzeit möglich. Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen für Teilnehmer, die Sie auf Anfrage erhalten oder auf unserer Homepage www.bestofvertrieb.de einsehen können. Bitte nehmen Sie eine eventuelle Hotelbuchung selbst vor. Die Kosten hierfür bitten wir Sie direkt mit dem Hotel abzurechnen.

Datum Mittwoch, 02. November 2016
Location Kongresszentrum Westfalenhallen, Goldsaal, Rheinlanddamm 200, 44139 Dortmund
Welcome 08:30 Uhr
Beginn 09:00 Uhr
Ende 17:00 Uhr + Ausklang mit Currywurst und Bier
Preis 395,00 € zuzüglich 19 % Mehrwertsteuer

Mehr Wert für Sie denn je

BEST OF VERTRIEB

3 für 2
10er Pakete

+
Exklusives Webinar
als Reminder

+
Umsetzungsplan
persönlich - mehrseitig

Verbindliche **Anmeldung**

BEST OF VERTRIEB

Telefax +49 3464 57 39 82
Anschrift Institut Ritter GmbH
Markt 5, 06526 Sangerhausen
Telefon +49 3464 57 39 80
E-Mail info@institutritter.de

Vor- und Zuname

Vor- und Zuname (2. Teilnehmer)

Vor- und Zuname (3. Teilnehmer)

Hinweis: Der 3. Teilnehmer ist kostenfrei !

Anmeldebestätigung und **Rechnung**

Unternehmen / Ansprechpartner

Straße

PLZ, Ort

Telefon (für eventuelle Fragen)

E-Mail

© ideependence.de

BEST OF VERTRIEB

+
Umsetzungsplan
persönlich - mehrseitig

+
Exklusives Webinar
als Reminder

3 für 2
10er Pakete

**MESSBAR
WERTVOLL
UMSETZBAR**

02 NOV 2016 DORTMUND

POWERED BY
INSTITUT RITTER



09:00 – 10:00 UHR
**SABINE
 ASGODOM**



11:00 BIS
 11:30 UHR



3 für 2
 10er Pakete



10:00 – 11:00 UHR
**WERNER TIKI
 KÜSTENMACHER**

simplify your business mit Limbi

- Wie Ihr Gehirn tickt (und das Ihrer Kunden)
- Warum 4.100 Euro günstiger sind als 3.900
- Wer Ihr Denken immer wieder kidnappt



Werfen Sie einen Blick auf das
 BEST OF VERTRIEB der vergangenen Jahre:
www.youtube.com/steffenritterlive

11:30 – 12:30 UHR

**STEFFEN
 RITTER**

Selbstbewusstsein im Vertrieb

- Wie jeder selbstbewusst werden und bleiben kann
- Warum manche völlig „selbstverständlich“ Vertriebserfolg haben
- Wie wir unsere Stärken und Schwächen für Vertrieb nutzen können



13:30 – 14:30 UHR
**MATTHEW
 MOCKRIDGE**

Vertrieb Next Generation

- Erprobte Produktivitätshacks für Vertriebler
- Know-how aus echten Start-Up Stories
- Praktische Tipps für Leben und Business



14:30 BIS
 15:00 UHR



+
 Exklusives
 Webinar



16:00 – 17:00 UHR

**HANS-UWE L.
 KÖHLER**

Verkaufen ist wie Liebe!

- Perfekte Verkaufsgespräche sind Erotik pur!
- Durch Begeisterung wird Verkaufen zur Passion!
- Nur wer lieben kann, kann auch verkaufen!

Ziele erreichen – überlassen Sie nichts dem Zufall

- Raus aus der „Aber“ Falle
- Zufälle in Chancen verwandeln
- Erfolg durch die Kamelpfadstrategie



15:00 – 16:00 UHR

**ILJA
 GRZESKOWITZ**

Let´s talk about Change, Baby!

- Die Schlüsselkompetenz für den Vertrieb der Zukunft
- Die Chancen des Wandels erkennen und nutzen
- Die 7 Sekunden Regel für mehr Umsatz



17:00 BIS
 19:00 UHR



**MODERATION
 SASKIA
 NAUMANN**

Guten Morgen Deutschland, RTL